

説得力 強化研修

プレゼンテーション強化

対象	説得力・プレゼンテーション力を強化したい方（管理職を含む全社員対象）
日程	2019年2月27日(水)10：00～17：30 （昼食をご用意いたします）
会場	投資育成ビル研修室 東京都渋谷区渋谷3-29-22
募集	20名程度（申込みが少数の場合や自然災害等が発生した場合、開催を中止させていただく場合がございます）
講師	株式会社TASCI（タスキ） 代表取締役 三浦 丈矢

研修のねらい

伝えたいことが伝わり、相手が納得する＝説得力
自分の話の説得力はあるのかどうか・・・
強化する機会を持ちませんか。

説得力の強化は、様々な場面で有効です（報告・連絡・相談や商談、プレゼンテーション等）。
相手に納得してもらいやすくなり、自分が望む反応を引き出すことに繋がります。
本研修では、説得力強化についてじっくりと学びます。

このようなお悩み（課題）を解決します！

- ☑ 提案力をより一層高めたい
- ☑ 態度・表情・言葉に説得力を持たせたい
- ☑ 論理的に話せるようになりたい
- ☑ ポイントをうまく伝えられるようになりたい
- ☑ 独りよがりな説明にならないようにしたい

特長

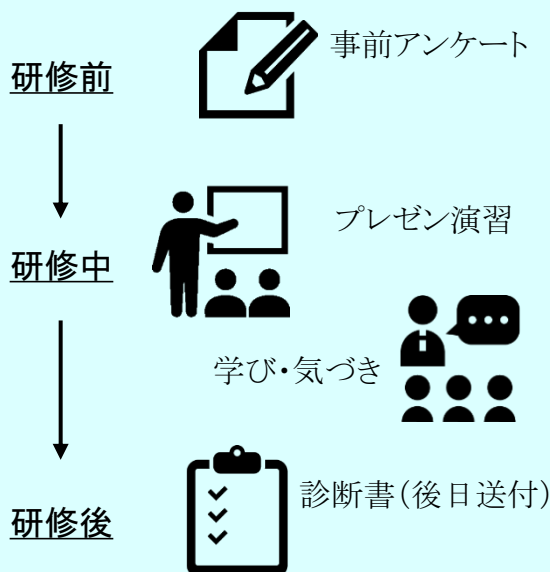
研修前：受講者ニーズに対応-----事前アンケートで学習ニーズをお聞きします

研修中：改善点が客観的に分かる-----自分のプレゼンを客観的に確認します
答えが見つかり、練習できる-----説得力強化のポイントを習得し、練習します

研修後：自己学習ができる-----個別診断書で強化ポイントをお伝えします

カリキュラム

1. オリエンテーション
2. プレゼンテーション演習<1>
 - ・実演(ビデオ撮影)
 - ・フィードバックタイム
3. 説得力強化のポイント
 - ・課題抽出
 - ・何を伝えるか
 - ・どのように伝えるか
 - ・伝え方
 - ・どうしたら伝わるか、納得するのか
4. プレゼンテーション演習<2>
 - ・実演
 - ・フィードバックタイム
5. まとめ



※当日のカリキュラム内容は若干の変更をする場合もあります。
ご了承くださいませよう、お願いいたします。

■講師

株式会社TASCI (タスキ)
代表取締役

みうら たけや

三浦 丈矢

【プロフィール】

大手住宅メーカー、外資系金融会社を経て人材開発会社に入社。様々な業界にて、研修講師やコンサルティングを担当する。現在は独立し、株式会社TASCI (タスキ) 代表取締役を務める。今までに行った研修やワークショップの受講者人数は、延べ1万人以上に及ぶ。

■受講料

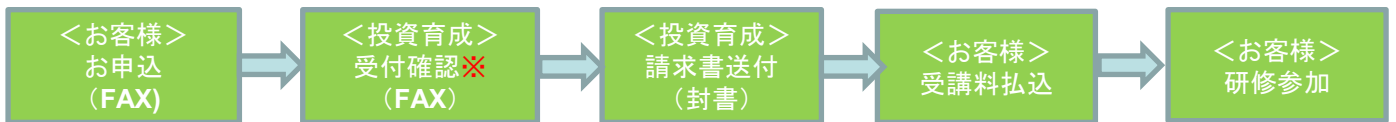
・資料代・食事代(昼食代)、消費税(8%)全て込みです。

投資先	21,600 円
一般	28,080 円

※投資先とは、研修申込日現在で東京中小企業投資育成(株)が出資している企業のことをいいます。

■お申込みから研修当日までの流れ

本紙に必要事項をご記入いただき、FAXにて弊社までお送りください。FAX03-3499-0819



※お申込から2営業日以内に当方より受付確認の連絡がない場合には、お手数では御座いますが、ご確認の連絡を頂きますようお願い申し上げます。

貴社名: (投資先/一般の別を○で囲んでお示し下さい)		TEL:			
		FAX:			
住所: 〒 -					
	ご芳名(よみがな)	部署/お役職		Mail	
申込 責任者					
	よみがな ----- ご芳名	年齢	参加者部署/お役職	参加日程	備考
参加者	-----			2019年2月27日(水)	
参加者	-----			2019年2月27日(水)	
参加者	-----			2019年2月27日(水)	
参加者	-----			2019年2月27日(水)	

【お問い合わせ】 ビジネスサポート部 担当：山下 TEL：03-3499-0755 kenshu@sbic.co.jp

※申込書にご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、また研修の企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。