

# 説得力 強化研修

## プレゼンテーション強化

対象	説得力・プレゼンテーション力を強化したい方（管理職を含む全社員対象）
日程	2018年2月2日（金）10：00～17：30 （昼食をご用意いたします）
会場	投資育成ビル研修室 東京都渋谷区3-29-22
募集	20名程度（申込みが少数の場合や自然災害等が発生した場合、開催を中止させていただく場合がございます）
講師	株式会社TASCI（タスキ） 代表取締役 三浦 丈矢

### 研修のねらい

伝えたいことが伝わり、相手が納得する＝説得力  
自分の話の説得力はあるのかどうか・・・  
強化する機会を持ちませんか。

説得力の強化は、様々な場面で有効です（報告・連絡・相談や商談、プレゼンテーション等）。  
相手に納得してもらいやすくなり、自分が望む反応を引き出すことに繋がります。  
本研修では、説得力強化についてじっくりと学びます。

このようなお悩み（課題）を解決します！

- ☑ 提案力をより一層高めたい
- ☑ 態度・表情・言葉に説得力を持たせたい
- ☑ 論理的に話せるようになりたい
- ☑ ポイントをうまく伝えられるようになりたい
- ☑ 独りよがりな説明にならないようにしたい

### 特長

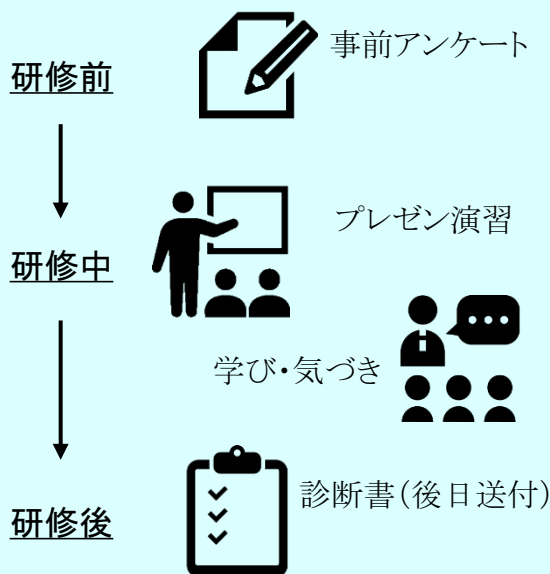
研修前：受講者ニーズに対応-----事前アンケートで学習ニーズをお聞きします

研修中：改善点が客観的に分かる-----自分のプレゼンを客観的に確認します  
答えが見つかり、練習できる-----説得力強化のポイントを習得し、練習します

研修後：自己学習ができる-----個別診断書で強化ポイントをお伝えします

### カリキュラム

1. オリエンテーション
2. プレゼンテーション演習<1>
  - ・実演(ビデオ撮影)
  - ・フィードバックタイム
3. 説得力強化のポイント
  - ・課題抽出
  - ・何を伝えるか
  - ・どのように伝えるか
  - ・伝え方
  - ・どうしたら伝わるか、納得するのか
4. プレゼンテーション演習<2>
  - ・実演
  - ・フィードバックタイム
5. まとめ



※当日のカリキュラム内容は若干の変更をする場合もあります。  
ご了承くださいませよう、お願いいたします。

■講師

株式会社TASCI (タスキ)  
代表取締役

みうら たけや

**三浦 丈矢**

【プロフィール】

大手住宅メーカー、外資系金融会社を経て人材開発会社に入社。様々な業界にて、研修講師やコンサルティングを担当する。現在は独立し、株式会社TASCI (タスキ) 代表取締役を務める。今までに行った研修やワークショップの受講者人数は、延べ1万人以上に及ぶ。

■受講料

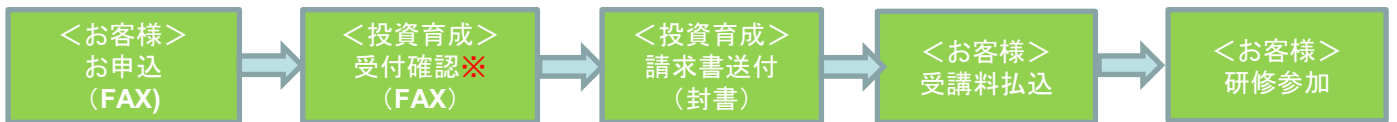
・資料代・食事代(昼食代)、消費税(8%)全て込みです。

投資先	21,600 円
一般	28,080 円

※投資先とは、研修申込日現在で東京中小企業投資育成(株)が出資している企業のことをいいます。

■お申込みから研修当日までの流れ

本紙に必要事項をご記入いただき、FAXにて弊社までお送りください。FAX03-3499-0819



※お申込から2営業日以内に当方より受付確認の連絡がない場合には、お手数では御座いますが、ご確認の連絡を頂きますようお願い申し上げます。

貴社名: (投資先/一般の別を○で囲んでお示し下さい)		TEL:			
		FAX:			
住所: 〒      -					
	ご芳名(よみがな)	部署/お役職		Mail	
申込 責任者					
	よみがな ----- ご芳名	年齢	参加者部署/お役職	参加日程	備考
参加者	-----			2018年2月2日(金)	
参加者	-----			2018年2月2日(金)	
参加者	-----			2018年2月2日(金)	
参加者	-----			2018年2月2日(金)	

【お問い合わせ】 ビジネスサポート部 担当：山下 TEL：03-3499-0755 kenshu@sbic.co.jp

※申込書にご記入いただきました個人情報(研修参加者名簿)は研修の運営で使用されるほか、関連するアフターサービス、セミナー案内に関する情報のお知らせのため使用いたしますが、他の目的では一切使用いたしません。