

「会う人をファンにするビジネス心理テクニック」

～自身の魅力を引き出す対人コミュニケーション術～



自己主張が強くても好感度が高く、多くの人を惹きつける人を心理学で分析すると、このような人は、人付き合いのテクニックに長けていることがわかります。本セミナーでは、経営者や経営幹部の方々が、社員、取引先とどのようにして良好な人間関係を築いていくべきかを、心理学の専門家で、ビジネス書作家の内藤誼人氏にお話していただきます。本セミナーでは、対人コミュニケーション術として「言語スキル」と「非言語スキル」を身につけていただくため、グループワークを行ないます。経営幹部の方々をはじめ、ビジネスパーソンの皆様のご参加をお待ちしております。

記

【日 時】2018 年4月24日(火)15:00～17:00(受付開始 14:30)

【講 師】内藤 誼人(ないとう よしひと)氏

有限会社アンギルド社長 立正大学心理学部対人・社会心理学科客員教授(担当は主に対人スキルトレーニング) 日本説得交渉学会会員

【プロフィール】

1997 年 慶應義塾大学文学部人間関係学科卒業

1998 年 慶應義塾大学社会学研究科修士課程卒

2001 年 慶應義塾大学社会学研究科博士課程修了(単位取得退学)

大学院在学中から執筆活動を開始

【著作物】

「人たらし」のブラック心理術—初対面で100%好感を持たせる方法(大和書房)

「思いどおりに人を動かすブラック文章術 心理学者が教える」(あさ出版)

「ジョジョの奇妙な冒険が教えてくれる最強の心理戦略」(かんき出版)

リーダーのための『貞観政要』超入門(水王舎)ほか著書約 200 冊

【セミナー内容】

○魅力は「生まれつき」に決まるのではない

○スキル(技術)さえ身につければ、“だれでも”魅力は高まる

○だれにでもできる、素敵なお顔の作り方

○魅力を感じさせる自己演出法

【会 場】投資育成ビル8階ホール(渋谷区渋谷3-29-22)

・JR渋谷駅の埼京線ホームから新南口改札を出て、右へ2軒目のビル

・地図 <http://www.sbic.co.jp/main/company/access.html>

【受講料】無料

【問合せ】東京中小企業投資育成(株) ビジネスサポート部 須永

TEL0-3499-0755 / FAX03-3499-0819

【申込み〆切り】**4月23日(月)** までに、ホームページ

http://www.sbic.co.jp/main/fronts/seminar_list からお申込みいただくか、以下の受講申込書にある必要項目をEメール:gyoshi-seminar@sbic.co.jp へお送りください。なお、本受講申込書のFAXによるお申込みもできます。

【受講票】本セミナーは、**受講票等はございません**。当日1階にて受付願います。

なお、受付開始時刻は、セミナー開始時刻の30分前からです。

以 上

受 講 申 込 書

東京中小企業投資育成(株) ビジネスサポート部 須永 行

F A X : 0 3 - 3 4 9 9 - 0 8 1 9 Eメール : gyoshi-seminar@sbic.co.jp

4月24日(火)開催

「会う人をファンにするビジネス心理テクニック」

◆ 貴 社 名

◆ 貴社業種

◆ お役職／部署／お名前 (複数参加可)

◆ TEL／FAX

◆ E-mail

◆ 弊社からの投資について(どちらかに○をお書き込み下さい。)

既投資先企業()

未投資先企業()

情報の取り扱いについて

ご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、またセミナーの企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。