

「敏腕弁護士が語るビジネス交渉術」



ビジネスで成果を出すには、交渉力が必要となります。社内で企画を通す、金融機関から融資を受ける、取引先と契約をまとめる、値上げ交渉をする、など、全てが交渉です。

交渉力が向上すれば、それだけビジネスでの成果も向上するといっても良いでしょう。

そこで、20年以上の弁護士経験の中で、日々交渉を繰り返し、交渉に関する多数の著書がある谷原誠弁護士に結果を出す交渉術について講演していただきます。多数のビジネスパーソンのご参加をお待ちしております。

記

【日 時】2018年3月28日（水）15:00～17:00(受付開始14:30)

【講師】谷原 誠 氏
みらい総合法律事務所 弁護士

【プロフィール】

1968年愛知県生まれ。明治大学法学部卒業。東京弁護士会所属弁護士。東京税理士会所属税理士。みらい総合法律事務所代表パートナー。テレビ朝日「報道ステーション」「ワイドスクランブル」他テレビ出演多数。

【著作物】

「現役弁護士が書いた 思いどおりに他人を動かす 交渉・説得の技術」(同文館出版)

「弁護士が教える 気弱なあなたの交渉術」(日本実業出版社)

「人を動かす質問力」(角川書店)

「弁護士・谷原誠式『戦略的交渉術』の極意」(宝島社)

「知識ゼロからのビジネス交渉術」(幻冬舎)

「弁護士の論理的な会話術」(あさ出版)ほか著書多数

【セミナー内容】

交渉における重要な要素とは？

感情に対処する方法

交渉におけるロジックの使い方

異次元取引、矛盾行動指摘、クロスカウンターなど

結果を変える心理テクニック

【会 場】投資育成ビル8階ホール(渋谷区渋谷3-29-22)

・JR渋谷駅の埼京線ホームから新南口改札を出て、右へ2軒目のビル

・地図 <http://www.sbic.co.jp/main/company/access.html>

【受講料】無料

【問合せ】東京中小企業投資育成(株) ビジネスサポート部 須永

TEL0-3499-0755 / FAX03-3499-0819

【申込み〆切り】**3月27日(火)** までに、ホームページ

http://www.sbic.co.jp/main/fronts/seminar_list からお申込みいただくか、以下の受講申込書にある必要項目をEメール:gyoshi-seminar@sbic.co.jp へお送りください。なお、本受講申込書のFAXによるお申込みもできます。

【受講票】本セミナーは、**受講票等はございません**。当日1階にて受付願います。

なお、受付開始時刻は、セミナー開始時刻の30分前からです。

以上

受 講 申 込 書

東京中小企業投資育成(株) ビジネスサポート部 須永 行

F A X : 0 3 - 3 4 9 9 - 0 8 1 9 Eメール : gyoshi-seminar@sbic.co.jp

3月28日(水)開催

「敏腕弁護士が語るビジネス交渉術」

◆ 貴 社 名

◆ 貴社業種

◆ お役職／部署／お名前 (複数参加可)

◆ TEL／FAX

◆ E-mail

◆ 弊社からの投資について(どちらかに○をお書き込み下さい。)

既投資先企業()

未投資先企業()

情報の取り扱いについて

ご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、またセミナーの企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。