SBIC® 投資育成セミナー　2020年9月30日（水）

ベストセラーとなった「営業力100本ノック」（日経文庫）の著者が登壇！

「なぜ今営業変革なのか？」

ーコロナ禍を生き抜くための中小企業の営業戦略ー

国内外で加速する需要構造の変化、IT技術の急速な進展など、企業を取り巻く環境が激変する中、営業のあり方が問われています。

本セミナーでは、数多くの幹部、リーダーの育成に実績を残してきた北澤講師が、なぜ今営業変革なのか、営業変革をどのように捉え、どこから手をつければいいのかをわかりやすく解説します。

営業変革に取り組む経営者、経営幹部、営業部門の皆様のご参加をお待ちしております。

講 師

北澤 孝太郎(きたざわ こうたろう)氏

東京工業大学大学院　特任教授
（MBAクラス営業戦略・組織担当）
レジェンダ・コーポレーション株式会社 取締役

1962年京都市生まれ
1985年神戸大学経営学部卒業後、株式会社リクルート入社。20年にわたり、通信、採用・教育、大学やスクール広報などの分野で常に営業の最前線で活躍。2005年日本テレコム（現ソフトバンク）に転身。執行役員法人営業本部長、音声事業本部長などを歴任。その後、モバイルコンビニ株式会社社長、丸善株式会社執行役員、フライシュマン・ヒラード・ジャパン株式会社 VPなどを経て、現在に至る。

営業幹部（役員や部長）や営業リーダーの教育の第一人者であり、営業イノベーションなどの分野でも、研修やコンサル、パーソナルコーチなどに多くの実績を持つ。特に優れた営業戦略・戦術を導く「北澤モデル」は多くの企業で活用されている。

著書：「営業部はバカなのか」（新潮新書）、「営業リーダーのための教科書~営業戦略・戦術から人間力構築まで~」（東洋経済新報社）、「人材が育つ営業現場の共通点」（PHP研究所）、「営業力 100本ノック」（日本経済新聞出版社）、「『場当たり的』が会社を潰す」（新潮新書）、「サラリーマン人生100本ノック プロとして働くためのトレーニング」（日本経済新聞出版社）など多数。

日 時　2020年9月30日(水)
15:30-17:00
（受付15:00）

会 場　投資育成ビル8Fホール
東京都渋谷区渋谷3-29-22

参加費　無料（定員50名）

SBIC® 東京中小企業投資育成株式会社
東京中小企業投資育成㈱は国の政策実施機関です

受講をご希望の方は裏面の
お申し込み方法をご覧ください

セミナー会 場

投資育成ビル ８階ホール

住所：東京都渋谷区渋谷３－２９－２２
JR渋谷駅 新南口出口 徒歩1分
（埼京線ホーム恵比寿寄り）

地図：弊社ホームページ「アクセス」参照
https://www.sbic.co.jp/company/access/

右のQRコードもご利用ください。

TEL：03-3499-0755

（QRコードは（株）デンソーウェーブの登録商標です。）

お申込み方法

弊社ホームページよりお申込みください。

以下の弊社ホームページのセミナー一覧より、本セミナーを選択し、お手続きをお願いいたします。https://www.sbic.co.jp/seminar/

右のQRコードからもお申し込みいただけます。

※本セミナーには受講票はございません。定員超過などお受付できない場合のみご連絡します。

※天災およびその他やむを得ない事情等によりセミナーの開催を延期・中止させていただく場合がございます。最新の開催状況につきましては、弊社ホームページのセミナー一覧(https://www.sbic.co.jp/seminar/) よりご確認くださいますようお願い申し上げます。

※新型コロナウイルス感染防止対策として、検温、マスク着用、アルコール消毒、咳エチケット、3密防止へのご協力よろしくお願いいたします。

お申込み締め切り

9月29日（火）

お問合せ

東京中小企業投資育成㈱　ビジネスサポート部　大村(TEL 03-3499-0755)

【個人情報の取り扱いについて】
ご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、またセミナーの企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。

SBIC