

# アフターコロナの展示会を劇的に改善させる！

## 売上に直結する「展示会営業」ノウハウ研修

開催日時：2024年3月19日(火) 10:00～17:00

展示会には、特定テーマに関心がある質の高い見込み客が数千人も集まります。通常、接点を持っていないような意中の企業の決裁者と対面で直接やりとりをすることも可能です。それにも関わらず、『毎年、展示会に出展しているけれど、まったく売上に繋がっていない』という企業が数多く存在します。なぜでしょうか？それは、展示会で成果を出すための勝ちパターンを知らずに出展しているからです。

本研修では、実際の展示会の出展例をもとに講師が具体的に解説いたします。また、希望者には過去に自社が出展したブースの良い点・悪い点など個別アドバイスも実施いたします。

### 担当講師

展示会営業マーケティング代表

## 清永 健一 氏

国内唯一の展示会専門コンサルタント。「展示会は売上アップへの投資効率に最も優れた手法」と主唱。支援企業では、集客・受注・今後の追加売上・新規獲得件数など大幅アップの好評の声が多数あがる。また、国内のみならず、海外展示会での成功ノウハウにも精通。評判を聞きつけた展示会の主催者側からの「展示会場の全体設計」「集客力のあるイベントの採井」への指導要請も絶えない。展示会の表も裏も知り尽くす稀有な存在。

### 対象

管理職を含む全社員対象

### 日程

2024年3月19日(火)  
10:00～17:00  
(昼食を御用意します)

### 募集人数

30名程度

### 主催

東京中小企業投資育成(株)  
TEL:03-3499-0755

### 会場

投資育成ビル研修室  
東京都渋谷区渋谷3-29-22

## 研修カリキュラム

- ・アフターコロナの展示会で確実に成果を上げる目からウロコの方法
- ・「来るな」と言われる時代に、新規顧客開拓をスムーズに進める方法とは？
- ・展示会で獲得した名刺を一件も無駄にしない発想法とは？
- ・展示会ブースやオンライン展示会で超重要な、3秒で相手の心を射止める技術とは？
- ・明日から使える！業績アップシナリオを展示会営業に組み込む
- ・「貴社から買いたい」と言われる展示会で活用すべきストーリーの法則とは？
- ・展示会やオンライン展示会を営業のDX化につなげる要諦とは？
- ・成果に直結させるリアル&オンライン展示会での情報提供のたったひとつのコツ

※当日のカリキュラム内容は若干の変更をする場合もあります。予めご了承くださいませよう願いたします。

受講料について（複数人での参加が可能です）

・1人参加の場合。

投資先※	22,000円（税込み）
一般	28,600円（税込み）

・資料代、昼食代を含みます。

・2人目以降

投資先※	11,000円（税込み）
一般	14,300円（税込み）

※投資先とは、研修申込日現在で東京中小企業投資育成(株)が出資している企業のことをいいます。

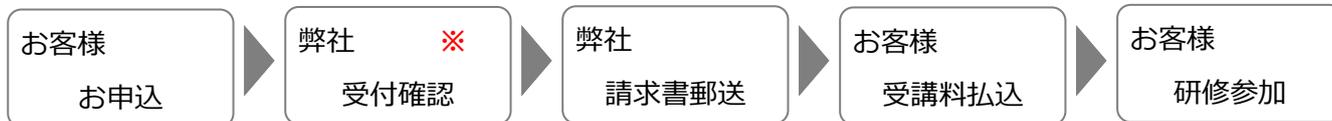
- ・投資先企業が一人で参加した場合22,000円
- ・一般企業が一人で参加した場合28,600円
- ・投資先企業が二人で参加した場合33,000円
- ・一般企業が二人で参加した場合42,900円
- ・投資先企業が三人で参加した場合44,000円
- ・一般企業が三人で参加した場合57,200円

お申し込みから研修当日までの流れ

- ・お申込みは、弊社ホームページよりお願い致します。本紙に必要事項をご記入いただき、FAXでのお申込みも可能です（FAX：03-3499-0819）。
- ・弊社ホームページからもお申し込みいただく場合は、「研修一覧」より本研修を選択し、申し込みの手続きをお願いいたします。申し込みの際は右記QRコードもご利用ください。



(QRコードは株式会社デンソーウェブの登録商標です。)



※お申込から2営業日以内に、弊社よりお申し込み受付確認の連絡がない場合には、お手数ではございますが、ご確認の連絡を頂きますようお願い申し上げます。

申込書

FAX : 03-3499-0819

貴社名：

TEL:

(どちらかを○で囲んでお示してください)

投資先 ・ 一般

FAX:

住所：〒

—

	ご芳名（よみがな）	部署／役職		メールアドレス
申込責任者				
	ご芳名（よみがな）	年齢	部署／役職	備考
参加者				
参加者				
参加者				

【本研修の問合せ】 ビジネスサポート部 担当：山下 TEL：03-3499-0755 kenshu@sbic.co.jp

個人情報保護に係る利用目的：申込書にご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、また研修の企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。

ご参加要領：申込みが少数の場合や自然災害等が発生した場合等、諸般の事情により開催を中止させていただく場合がございます。