

リーダーに求められる簡潔に話す力、傾聴力、問題解決力、部下・後輩指導力を高めます



リーダー研修 (WEB開催)

開催日時：1日目：2022年2月14日(月) 13:00～17:00

2日目：2022年2月15日(火) 13:00～17:00

研修のねらい

リーダー層の役割を認識するとともに、リーダーに必要な「問題解決」「コミュニケーション」「後輩指導」のスキルを習得します。

研修の特徴

「問題解決」ではミニケースを利用して実践力を高めます。「コミュニケーション」は、話し方、聴き方両面のスキルを高めます。「部下・後輩の指導育成」では、基礎知識の習得に加え、実践演習を通じてスキルを身につけます。

参加人数を絞り、講師及び研修参加者同士の意見交換を活発化させることで研修効果を高めます。

担当講師

(株)ヒューマンテック 代表取締役
経営コンサルタント

濱田 秀彦 氏



早稲田大学卒業後、住宅メーカー関連会社へ入社、最年少支店長を経て人材開発会社に転職。営業マネージャー、経営企画マネージャーを経て独立。現在は、(株)ヒューマンテック代表取締役。

マネジメント、コミュニケーション、キャリア開発のコンサルタントとして毎年150日以上講演・セミナーを行う。著書「あなたが部下から求められているシリアスな50のこと」ほか。

対 象

係長・主任・チームリーダークラス

日 程

2022年2月14日(月)、15日(火)
13:00～17:00

定 員

12名

受講方法

Zoomを利用したWeb受講

※スマートフォンでの参加は不可

※参加型研修のため、受講中はカメラをオンにご参加いただきます。

研修カリキュラム

【1日目】13:00～17:00

オリエンテーション 自己紹介

1. リーダーの役割

- ・自ら認識する役割
- ・周囲の期待
- ・一般的に求められる役割
- ・リーダーシップと能力
- ・話し合いの進め方

2. 職場の問題解決

- ・問題とは何か
- ・問題の種類と優先順位
- ・問題解決のステップ
- ・原因究明と解決策の立案

1日目のまとめ

※当日のカリキュラム内容は若干の変更をする場合もあります。
予めご了承くださいませよう願いたします。

【2日目】13:00～17:00

3. スピーチトレーニング

- ・基本的な話し方
- ・アイコンタクト
- ・ボディランゲージ

4. 部下・後輩の指導育成

- ・人材育成の基礎知識
- ・必要な3つの教え方

5. ティーチングの進め方

- ・ティーチングの手順
- ・ティーチング演習

6. コーチングの進め方

- ・傾聴と質問
- ・コーチング演習

7. 研修のまとめ

受講料について

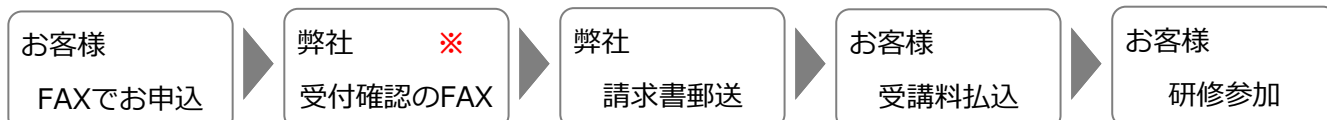
- ・資料代を含みます。

投資先※	44,000円（税込）
一 般	59,400円（税込）

※投資先とは、研修申込日現在で東京中小企業投資育成(株)が出資している企業のことをいいます（大阪、名古屋投資育成も含む）。

お申し込みから研修当日までの流れ

本紙に必要な事項をご記入いただき、FAXにて弊社までお送りください。（FAX：03-3499-0819）



※お申込から2営業日以内に、弊社よりお申し込み受付確認の連絡がない場合には、お手数ではありますが、ご確認の連絡を頂きますようお願い申し上げます。

申 込 書

FAX : 03-3499-0819

貴社名：				TEL:	
(どちらかを○で囲んでお示しください →) 投資先 ・ 一 般				FAX:	
住所：〒 -					
	ご芳名（よみがな）	部署／お役職		メールアドレス	
申込責任者					
	ご芳名（よみがな）	年齢	部署／役職	メールアドレス	備考
参加者					
参加者					
参加者					
参加者					

【本研修の問合せ】 ビジネスサポート部 担当：山下・江場 TEL：03-3499-0755 kenshu@sbic.co.jp

申込が少数のため開催中止とさせていただく場合がございます（原則として開催日の2週間前までにご連絡をいたします）。また、自然災害等の発生により開催中止とさせていただく場合もございます。最新の開催状況は弊社ホームページ（<https://www.sbic.co.jp/seminar/>）をご確認下さい。

個人情報保護に係る利用目的：申込書にご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、また研修の企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。