

最強営業パーソンに変わるセール・プロセス

皆様、本セミナーは「凡人が最強営業マンに変わる魔法のセールストーク」の著者である佐藤昌弘講師より、お客様の本音を引き出し契約に導くまでのトークプロセスについて伝授いただきます。

「凡人」でも営業の本質を理解し実践することで、契約するための営業トークを身に着けることができます。皆様、奮ってご参加ください。

【プログラム】

- ◆「セールス」と「売れる仕組み全体」の理解
- ◆セールスでよくやる間違い
- ◆天才営業マンだけが出来る芸術紹介
- ◆正しいセールスプロセスとは
- ◆あいさつ以前のコツ
- ◆セールスの予感づくり
- ◆非言語アプローチの技法
- ◆「さぐる」不要の手法
- ◆合意シート具体例の紹介
 - ・納品時セールス用
 - ・展示会セールス用
 - ・メールセールス用



講師

佐藤昌弘氏

株式会社マーケティング・トルネード代表取締役、経営コンサルタント

京都大学工学部卒、大手都市ガス会社を退職後、住宅リフォーム会社を創業。3年で年商3億円まで成長させた後にバイアウト。2002年、株式会社マーケティング・トルネード設立。

代表著書に『凡人が最強営業マンに変わる魔法のセールストーク』『最高の営業デビュー』『シュガーマンのマーケティング30の法則』などのベストセラーを持ち、累計発行部数は80万部を超える。

日時

2022年5月26日(木)

15:30-17:00

(受付15:00)

会場

投資育成ビル8Fホール

東京都渋谷区渋谷3-29-22

参加費

無料 (定員50名)

■ セミナー会場

投資育成ビル 8階ホール

住所：東京都渋谷区渋谷3-29-22
JR渋谷駅 新南口出口 徒歩1分
(埼京線ホーム恵比寿寄り)

地図：弊社ホームページ「アクセス」参照
<https://www.sbic.co.jp/company/access/>

右のQRコードもご利用ください。

TEL：03-3499-0755



(QRコードは(株)デンソーウェーブの登録商標です。)

■ お申し込み方法

弊社ホームページよりお申し込みください。

以下の弊社ホームページのセミナー一覧より、本セミナーを選択し、
お手続きをお願いいたします。 <https://www.sbic.co.jp/seminar/>



- ※ 右のQRコードからもお申し込みいただけます。
- ※ 本セミナーには受講票はございません。定員超過などお受付できない場合のみご連絡します。
- ※ 新型コロナウイルスの感染状況等によりセミナーの開催を延期・中止させていただく場合がございます。最新の開催状況につきましては、弊社ホームページのセミナー一覧 (<https://www.sbic.co.jp/seminar/>) よりご確認くださいませようお願い申し上げます。
- ※ 発熱・咳・喉頭痛を含む風邪のような症状がある場合や、体調がすぐれない場合はセミナーへの参加をご遠慮いただいております。
- ※ 新型コロナウイルス感染防止対策として、検温、マスク着用、アルコール消毒、咳エチケット、3密防止へのご協力よろしくをお願いいたします。

■ オンデマンド配信について

投資先限定
SBIC® 投資育成セミナー Online

本セミナーは、セミナー終了後にオンデマンド配信を予定しています。オンデマンド配信は投資先企業のみご視聴いただけます。詳細は、弊社ホームページのセミナー情報 (<https://www.sbic.co.jp/seminar/>) をご覧ください。

■ お申し込み締め切り

5月25日(水)

■ お問い合わせ

東京中小企業投資育成(株) ビジネスサポート部 須永(TEL 03-3499-0755)

【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、またセミナーの企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。