

# 価格交渉・納期交渉の場面で使える 丸くおさめる交渉の技術 基本編

近年、取引先と価格交渉をする機会が増えていますが、駆け引きだけではその場限りの話となって不満がくすぶり、今後の取引関係に悪影響が出かねません。

本セミナーの講師である三谷淳弁護士は、裁判で勝つことより裁判にならないことの大切さに気付き、交渉術や紛争予防法を徹底的に研究し、週に20件、毎年1000件の交渉を実践し、「日本一裁判しない弁護士」と呼ばれるようになりました。テクニックに走らず相手目線で話し合う、三谷流の交渉術をお話いただきます。皆様、奮ってご参加ください。

## プログラム内容

1. 相手が喜び自分も得する交渉をしよう
  - 1) 仕事もプライベートも人生は交渉の連続
  - 2) 交渉が得意でない人の共通パターン
2. 交渉成立は早い方がいい
  - 1) スピード決着2つのメリット
  - 2) 返事はすぐにする
  - 3) かけひきをしない
  - 4) 将来のことだけを話す
3. バトナを制する者は交渉を制する
  - 1) バトナの意味と重要性
  - 2) 落としどころの見つけ方
  - 3) アクションを起こす側と待つ側の心理
  - 4) 相手から見える景色を想像する
4. 伝える内容より伝え方
  - 1) 聞くことは最大の譲歩（相手の話は全部聞く）
  - 2) IT全盛時代の交渉術（リアル最強の法則）
  - 3) YESがもらえる4つの伝え方



講師

## 三谷 淳氏

未来創造弁護士法人  
代表弁護士

<講師プロフィール>  
慶應義塾大学在学時に司法試験に最年少合格。国家賠償訴訟に勝訴するなど大きな裁判で実績を上げるが、裁判で勝つことより裁判にならないことの大切さに目覚め、契約・交渉の分野を徹底的に研究する。現在は「日本一裁判しない弁護士」と呼ばれ、全国に約150社の顧問弁護士を務め、トラブルの交渉や予防をサポートする。

日時

2023年8月31日(木)

15:00-17:00 (受付開始 14:30)

会場

投資育成ビル8F

東京都渋谷区渋谷3-29-22

参加費 無料

## セミナー会場

### 投資育成ビル 8階ホール

住所：東京都渋谷区渋谷3-29-22  
JR渋谷駅 新南口出口 徒歩1分  
(埼京線ホーム恵比寿寄り)

地図：弊社ホームページ「アクセス」参照  
<https://www.sbic.co.jp/company/access/>

TEL：03-3499-0755

セミナー会場までのアクセス情報



## お申し込み方法

### 弊社ホームページよりお申し込みをお願いしております。

下記URLにアクセスいただき、セミナー一覧より本セミナーを選択し、申し込みのお手続きをお願いいたします。

セミナー情報

<https://www.sbic.co.jp/seminar/>

東京中小企業投資育成 セミナー情報

検索



QRコードも  
ご利用ください。

(QRコードは(株)デンソーウェーブの登録商標です。)

※本セミナーには受講票はございません。定員超過などお受付できない場合のみご連絡します。

※天災およびその他やむを得ない事情等によりセミナーの開催を延期・中止させていただく場合がございます。最新の開催状況につきましては、弊社ホームページのセミナー一覧 (<https://www.sbic.co.jp/seminar/>) よりご確認くださいませようお願い申し上げます。

※発熱、風邪症状がみられる場合は参加の自粛をお願いいたします。

※会場内ではマスク着用を推奨しておりますが、政府指針を踏まえ、お客様の主体的な判断を尊重し、対応させていただきます。

## オンデマンド配信について

 投資育成セミナー 投資先限定 Online

本セミナーは、セミナー終了後にオンデマンド配信を予定しています。  
オンデマンド配信は投資先企業のみご視聴いただけます。詳細は、弊社ホームページのセミナー情報 (<https://www.sbic.co.jp/seminar/>) をご覧ください。

## お申し込み締め切り

**8月30日(水)まで (開催前日までお申し込みできます)**

## お問合せ

東京中小企業投資育成(株) ビジネスサポート部 須永 (TEL 03-3499-0755)

### 【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、またセミナーの企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。