

2週間に1回の会議で営業目標を「絶対達成」させる思考と技術

本気で目標を達成させるためには、どのような営業マネジメントが必要なのか。営業会議はどのようにすればいいのか。そして会議資料はどのように作るべきなのか。営業の生産性をアップするには、シンプルな考え方とシンプルなツールが不可欠。ベストセラー「予材管理のすべて」(日本実業出版社)の著者である横山信弘氏がそのテクニックを余すことなく語っていただきます。ぜひご参加ください！。

日時

5月30日(火)15:00-17:00 (受付14:30)

会場

投資育成ビル8Fホール

東京都渋谷区渋谷3-29-22

参加費

無料

【プログラム】

- ・ 目標達成の基礎知識
- ・ マネジメントの基本手順
- ・ マネジメントサイクルの回し方と会議
- ・ 会議資料の作り方
- ・ マネジャーの不可欠なスキル
- ・ 予材管理の解説

・ (注)内容が一部変更になる場合もあります。ご了承ください。

講師



横山 信弘氏

株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ 代表取締役社長

企業の現場に入り、目標を「絶対達成」させるコンサルタント。最低でも目標を達成させる「予材管理」の理論を体系的に整理し、仕組みを構築した考案者として知られる。15年間で3000回以上の関連セミナーや講演、書籍やコラム、昨今はYouTubeチャンネル『予材管理大学』を通じ「予材管理」の普及に力を注いできた。NTTドコモ、ソフトバンク、サントリーなどの大企業から中小企業にいたるまで、200社以上を支援した実績を持つ。「日経ビジネス」「東洋経済」「PRESIDENT」など、各種ビジネス誌への寄稿、多数のメディアでの取材経験がある。メルマガ「草創花伝」は3.8万人超の企業経営者、管理者が購読する。著書は『絶対達成マインドのつくり方』『絶対達成バイブル』など「絶対達成」シリーズの他、『「空気」で人を動かす』等多数。著書の多くは、中国、韓国、台湾で翻訳版が発売されている。

セミナー会場

投資育成ビル 8階ホール

セミナー会場までのアクセス情報

住所：東京都渋谷区渋谷3-29-22
JR渋谷駅 新南口出口 徒歩1分
(埼京線ホーム恵比寿寄り)

地図：弊社ホームページ「アクセス」参照
<https://www.sbic.co.jp/company/access/>

TEL：03-3499-0755



お申し込み方法

弊社ホームページよりお申し込みください。

以下の弊社ホームページのセミナー一覧より、
本セミナーを選択し、お手続きをお願いいたします。

<https://www.sbic.co.jp/seminar/>

東京中小企業投資育成 セミナー情報

検索



QRコードも
ご利用ください。

(QRコードは(株)デンソーウェブの登録商標です。)

- ※ 本セミナーには受講票はございません。定員超過などお受付できない場合のみご連絡します。
- ※ 新型コロナウイルスの感染状況等によりセミナーの開催を延期・中止させていただく場合がございます。最新の開催状況につきましては、弊社ホームページのセミナー一覧(<https://www.sbic.co.jp/seminar/>)よりご確認くださいませようお願い申し上げます。
- ※ 新型コロナウイルス感染防止対策として、検温、マスク着用、アルコール消毒、咳エチケット、3密防止へのご協力よろしくをお願いいたします。

オンデマンド配信について

投資先限定
SBIC® 投資育成セミナー Online

本セミナーは、セミナー終了後にオンデマンド配信を予定しています。オンデマンド配信は投資先企業のみご視聴いただけます。詳細は、弊社ホームページのセミナー情報 (<https://www.sbic.co.jp/seminar/>) をご覧ください。

お申し込み締め切り

5月29日(月) (開催前日までお申し込みできます)

お問合せ

東京中小企業投資育成(株) ビジネスサポート部 須永(TEL 03-3499-0755)

【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、またセミナーの企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。