

リーダー研修



リーダーに求められる簡潔に話す力、傾聴力、問題解決力、部下・後輩指導力を高めます

対象 係長・主任・チームリーダークラス

日程 2024年 1月11日（木）～ 1月12日（金）

募集 12名

講師 濱田秀彦講師
経営コンサルタント
株式会社ヒューマンテック 代表取締役

会場 Zoomを利用したWeb受講
※スマートフォンでの参加は不可
※参加型研修のため、受講中はカメラをオンにしてご参加いただきます。

研修のねらい

リーダー層に求められる、社内外に対する円滑なコミュニケーション、積極的な問題解決への取り組み、部下・後輩の指導について、意識とスキルをグループワーク、演習を通じて高めます。

研修の特徴

曖昧になりがちなリーダーの役割を自ら認識できるようにします。
スピーチトレーニングにより簡潔に話す力を、傾聴演習により丁寧に聞く力をつけます。
実務課題による演習により問題解決力を高めます。
部下・後輩指導の方法をトレーニングを通じて修得します。
参加人数を絞り、講師及び研修参加者同士の意見交換を活発化させることで研修効果を高めます。

研修カリキュラム

【1日目 13時～17時】

オリエンテーション 自己紹介

- リーダーの役割
 - 自ら認識する役割
 - 周囲の期待
 - 一般的に求められる役割
 - リーダーシップと能力
 - 話し合いの進め方
 - 職場の問題解決
 - 問題とは何か
 - 問題の種類と優先順位
 - 問題解決のステップ
 - 原因究明と解決策の立案
- 1日目のまとめ

【2日目 13時～17時】

- スピーチトレーニング
 - 基本的な話し方
 - アイコンタクト
 - ボディランゲージ
 - 部下・後輩の指導育成
 - 人材育成の基礎知識
 - 必要な3つの教え方
 - ティーチングの進め方
 - ティーチングの手順
 - ティーチング演習
 - コーチングの進め方
 - 傾聴と質問
 - コーチング演習
7. 研修のまとめ

※当日のカリキュラム内容は若干の変更をさせて頂く可能性もございます。ご了承くださいませようお願い致します。

担当講師

はまだ 濱田 秀彦 講師 経営コンサルタント
ひでひこ (株)ヒューマンテック 代表取締役

【プロフィール】

早稲田大学卒業後、住宅メーカー関連会社へ入社、最年少支店長を経て人材開発会社に転職。営業マネージャー、経営企画マネージャーを経て独立。現在は、株式会社ヒューマンテック代表取締役。マネジメント、コミュニケーション、キャリア開発のコンサルタントとして毎年150日以上の講演・セミナーを行う。

受講料

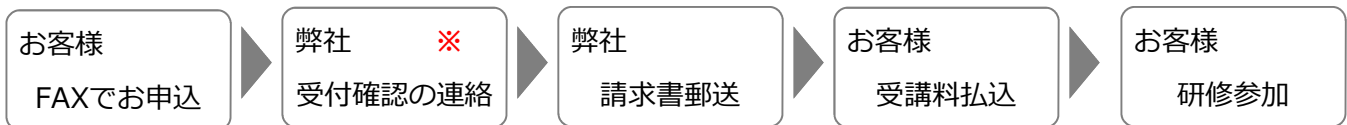
・資料代を含みます。

投資先※	44,000円 (税込)
一般	58,000円 (税込)

※投資先とは、研修申込日現在で東京中小企業投資育成(株)が出資している企業のことをいいます(大阪、名古屋投資育成も含む)。

お申し込みから研修当日までの流れ

本紙に必要な事項をご記入いただき、FAXまたは弊社ホームページよりお申込ください。(FAX03-3499-0819)



※お申込から2営業日以内に、弊社よりお申し込み受付確認の連絡がない場合には、お手数ではございますが、ご確認の連絡を頂きますようお願い申し上げます。

申込書

FAX : 03-3499-0819

貴社名 :

(どちらかを○で囲んでお示ください) 投資先 ・ 一般

TEL:

FAX:

住所 : 〒 -

	ご芳名 (よみがな)	部署/役職		メールアドレス	
申込 責任者					
	ご芳名 (よみがな)	年齢	部署/役職	メールアドレス	備考
参加者	-----				
参加者	-----				
参加者	-----				
参加者	-----				

【お問い合わせ】 ビジネスサポート部 担当 : 山下 TEL : 03-3499-0755 kenshu@sbic.co.jp

申込が少数のため開催中止とさせていただきます(原則として開催日の2週間前までにご連絡をいたします)。また、自然災害等の発生により開催中止とさせていただきます場合もございます。最新の開催状況は弊社ホームページ (<https://www.sbic.co.jp/seminar/>) をご確認ください。

個人情報保護に係る利用目的 : 申込書にご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、また研修の企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。