

## ～ 営業強化戦略の徹底指南 ～

## いまの営業パーソンで、最強営業チームをつくる

営業センスの豊富な社員を採用することは容易ではありません。現実的には、縁あるいまの社員でいかにして目標達成できる営業チームを作るかが成功の鍵を握っています。しかし、ほとんどの企業で、それができておりません。なぜなら「普通の社員で強い営業チームをつくる」ためのノウハウがないからです。藤本講師の持つノウハウは、目からウロコの常識破りな内容が詰まっています。本セミナーでは、豊富な営業改革成功事例を有する藤本講師ならではのノウハウに加えて、テレワーク営業成功ノウハウも語っていただきます。皆様、奮ってご参加ください。



## 講師

藤本篤志 氏

株式会社グランド・デザインズ 代表取締役

## 講師プロフィール

1961年（昭和36年）大阪生まれ。大阪市立大学法学部卒。

株式会社USEN取締役、株式会社スタッフサービス・ホールディングス取締役を歴任した後、2005年7月、営業コンサルティング事業を軸とする株式会社グランド・デザインズを設立。代表取締役に就任。現在に至る。営業プレイヤー、営業マネジャーとしてトップ成績を収めた経験をベースとして、“凡人だけで最強部隊を作る”をコンセプトとした現実的なソリューションを展開する。また、独自の働き方バランス分析システムを開発し、データ分析に基く営業の働き方改善指導を行う。なお、ビジネス作家として、『御社の営業がダメな理由』（新潮新書）、『部下は取り替えても、変わらない!』（すばる舎）、『社畜のススメ』（新潮新書）など、著書多数。

日時

2020年9月1日(火)

15:00-16:30

(受付14:30)

※本セミナーは、開催延期していたものを、新たな日程で実施するものです。

会場

投資育成ビル  
8Fホール

東京都渋谷区渋谷3-29-22

参加費

無料（定員50名）

本セミナーは投資先以外の一般の企業の皆様もお申し込みいただけます。

## ■ セミナー会場

### 投資育成ビル 8階ホール

住所：東京都渋谷区渋谷3-29-22  
JR渋谷駅 新南口出口 徒歩1分  
(埼京線ホーム恵比寿寄り)

地図：弊社ホームページ「アクセス」参照  
<https://www.sbic.co.jp/company/access/>

右のQRコードもご利用ください。

TEL：03-3499-0755



## ■ お申し込み方法

**お申し込み締め切り：8月31日（月）**

**お申し込み方法：弊社ホームページよりお申し込みください。**

以下の弊社ホームページのセミナー一覧より、本セミナーを選択し、お手続きをお願いいたします。  
<https://www.sbic.co.jp/seminar/>

※本セミナーには受講票はございません。定員超過などお受付できない場合のみご連絡します。

※天災およびその他やむを得ない事情等によりセミナーの開催を延期・中止させていただく場合がございます。最新の開催状況につきましては、弊社ホームページのセミナー一覧(<https://www.sbic.co.jp/seminar/>)

よりご確認くださいませようお願い申し上げます。

※マスク着用、アルコール消毒、検温、咳エチケットへのご協力よろしくをお願いいたします。

**右のQRコードからでもお申し込みいただけます。**

(QRコードは(株)デンソーウェーブの登録商標です。)



## ■ お問い合わせ

東京中小企業投資育成(株)ビジネスサポート部 須永 (TEL 03-3499-0755)

### 【個人情報の取り扱いについて】

ご記入いただきました個人情報は、参加者名簿として、またセミナーの企画・運営・実施のため使用する他、関連するアフターサービス、必要な情報の提供及び投資育成制度に関する各種ご案内のために使用します。